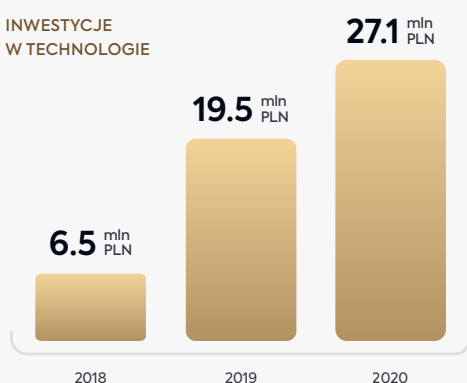


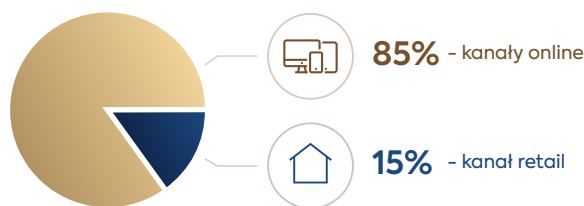
Grupa STS to grupa kapitałowa, na czele której stoi STS Holding S.A. Grupa STS jest największym pod względem obrotów bukmacherem w Polsce^[1], który działa również na skalę międzynarodową, dzięki licencjom w Wielkiej Brytanii oraz Estonii, skąd oferuje usługi na kilku rynkach. Portfolio produktowe obejmuje zakłady sportowe, sporty wirtualne, kasyno internetowe (poza Polską), BetGames oraz szeroką ofertę zakładów na wyniki wydarzeń esportowych.

Grupa od wielu lat nieprzerwanie wdraża strategię „mobile-first” w oparciu o autorski system bukmacherski. Stale rozwija własną platformę technologiczną, aby sprostać potrzebom klientów i wyznaczać rynkowe trendy.

INWESTYCJE
W TECHNOLOGIE



Zarząd szacuje, że ok. 85% wartości zawartych zakładów pochodzi z kanałów online Grupy – aplikacji dedykowanej systemowi Android oraz iOS, strony internetowej i jej mobilnej wersji. Grupa posiada również nowoczesne lokale przyjmowania zakładów – łącznie na terenie kraju jest ich ponad 400. Grupa zatrudnia ponad 1500 osób.



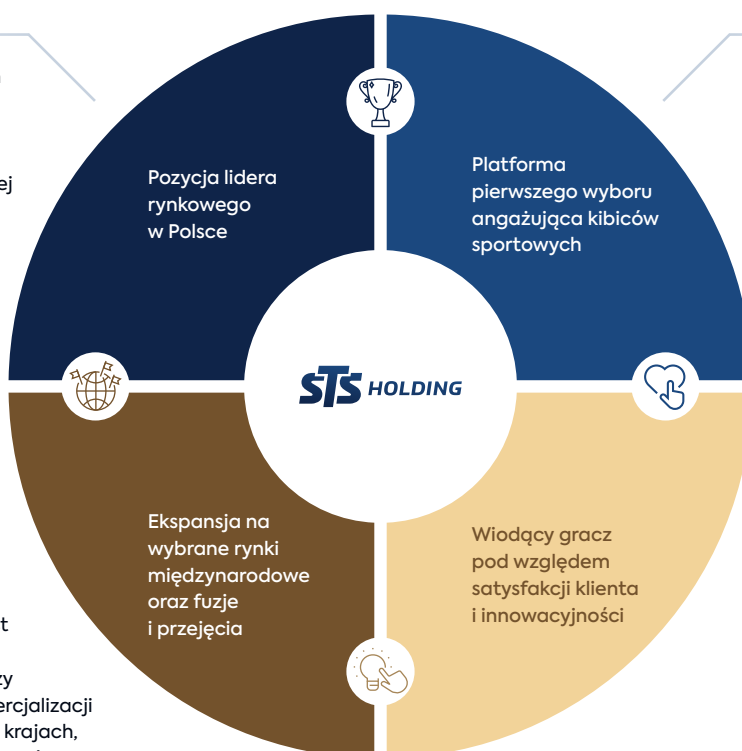
STS Holding jest firmą rodzinną, należącą do rodziny Juroszków. Prezesem oraz kluczowym akcjonariuszem jest Mateusz Juroszek.

Strategia

Strategia Grupy oparta jest na zdolności do pozyskiwania oraz utrzymywania klientów, ekspansji międzynarodowej, innowacyjnej technologicznie infrastrukturze oraz oferowaniu klientom nowych produktów i usług.

Grupa jest największym podmiotem w branży bukmacherskiej w kraju. Za sprawą innowacyjnego portfolio produktów i usług oraz skalowalnej, autorskiej platformie bukmacherskiej jest idealnie spozycjonowana do pozyskiwania nowych klientów, których liczba rośnie ze względu na organiczny wzrost rynku oraz migrację graczy z szarej strefy.

Grupa zamierza rozważyć interesujące opcje ekspansji zagranicznej i skierować swoją uwagę na rynki niedostatecznie obsługiwane pod względem innowacyjności czy zaawansowanej oferty produktowej. W ramach tego selektywnego podejścia możliwe jest rozpoczęcie działalności na nowych rynkach, przejęcie podmiotu z branży technologicznej lub możliwość komercjalizacji systemu Betsys jako produktu B2B w krajach, w których Grupa nie zamierza operować w przyszłości. Obecnie Spółka rozważa złożenie aplikacji o licencję holenderską.



Grupa zamierza utrzymać posiadany status bukmachera pierwszego wyboru dla kibiców sportowych w Polsce. Celem Spółki jest status kompleksowego dostawcy rozrywki sportowej z wysokim poziomem zaangażowania graczy.

Dzięki własnej, innowacyjnej platformie technologicznej, Grupa dostarcza swoim graczom najlepszych w swojej klasie wrażeń klienta. STS S.A. posiada wysoki poziom satysfakcji klientów – wskaźnik NPS dla sieci detalicznej wzrósł z 39 w 2018 r. do 52 w 2021 r.

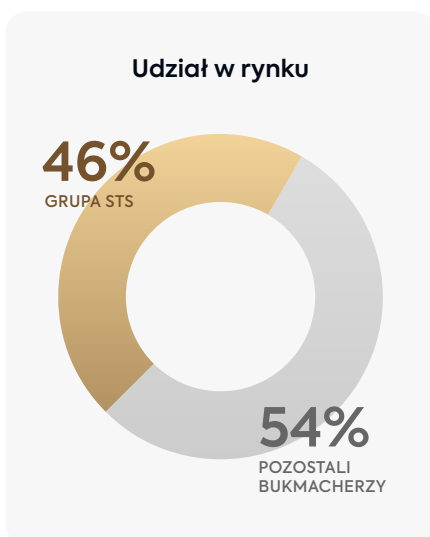
[1] na podstawie szacunków opartych na danych Ministerstwa Finansów

Dane finansowe i wskaźniki

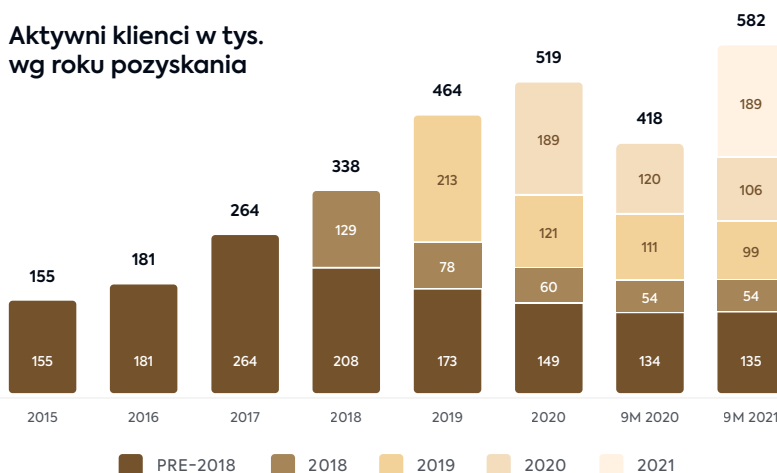
	2018	2019	2020	9M 2020	9M 2021
Wartość zawartych zakładów (w mln zł)	2.412	3.080	3.319	2.421	3.274
GGR ^[1] (w tys. zł)	641.137	767.657	824.190	559.682	806.308
NGR ^[2] (w tys. zł)	351.731	397.906	425.958	293.449	429.075
EBITDA (w mln zł)	185	165	171	92	177
Marża EBITDA	52.5%	41.6%	40.1%	31.3%	41.2%

[1] oznacza przychody brutto z gier hazardowych (gross gaming revenue), wartość zawartych zakładów pomniejszona o wypłacone graczom wygrane.

[2] przychody netto z gier hazardowych (net gaming revenue), GGR pomniejszony o podatek od gier.



Aktywni klienci w tys. wg roku pozyskania



61,5%

Udział zarejestrowanych użytkowników, którzy dokonali pierwszego depozytu (9M 2021).

30%

Niski wskaźnik rezygnacji. (churn rate, w 6. miesięcy od pozyskania nowego gracza).

4,5 miesiąca

Średni czas osiągnięcia zwrotu wydatków marketingowych^[1] po pozyskaniu nowego klienta.

[1] (NGR/ROAS, czyli przychody netto z gier hazardowych/wydatki marketingowe)

Dywidenda Polityka dywidendy po IPO

W perspektywie średniookresowej intencją Grupy STS jest wypłata dywidendy na poziomie 100% zysku netto za dany rok obrotowy. Intencją Grupy STS jest, w miarę możliwości finansowych, warunków rynkowych oraz bieżących potrzeb inwestycyjnych uzyskanie statusu spółki dywidendowej. W przypadku, gdyby Grupa planowała przeprowadzić istotne przejęcie, Spółka zastrzeżę sobie prawo do obniżenia poziomu dywidendy lub zawieszenia jej wypłaty.

STS S.A. wypłaciła dywidendę za lata obrotowe 2020 i 2019 (w wysokości odpowiednio **126,8 mln zł** oraz **119,8 mln zł**), natomiast Star-Typ Sport Zakłady Wzajemne sp. z o.o. (poprzedniczka prawna STS S.A.) wypłaciła dywidendę za rok obrotowy 2018 (w wysokości **133,8 mln zł**). Wypłata dywidendy w tych okresach wynosiła **99%-100% zysku netto**.